



ALL.3)

NULLA OSTA DELLA STRUTTURA DI AFFERENZA

IL/LA SOTTOSCRITTO/A _____ RESPONSABILE
DELLA
STRUTTURA DI AFFERENZA DI _____
AUTORIZZA IL TRASFERIMENTO TEMPORANEO / MOBILITA' PARZIALE DEL
DIPENDENTE PER MESI PRESSO LA STRUTTURA _____, SENZA
ULTERIORE RICHIESTA DI SOSTITUZIONE DELLO STESSO.

DATA

.....

Firma e timbro

ALLEGATO 4)

FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	Rodrigo Mallo
Indirizzo	Avenida José Cardoso Pires, 2, Amora, Portugal, 2845-622
Nazionalità	Polacca, Britannica

ESPERIENZA LAVORATIVA



- Date (da – a) Febbraio 2021 - Presente
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Outsized Ventures, Londra, Inghilterra, Regno Unito
 - Tipo di azienda o settore Venture Capital
 - Tipo di impiego General Partner
 - Principali mansioni e responsabilità Decisioni Investimento, Gestione Fondi Investimento, Supporto a startup, Relazione con Investitori, Risk Management
-
- Date (da – a) June 2019 - Presente
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Kauffman Fellows, San Francisco Bay Area
 - Tipo di azienda o settore Venture Capital
 - Tipo di impiego Fellow, Co-chair
 - Principali mansioni e responsabilità Co-chair della divisione Europa
 - Date (da – a) August 2014 - Present



- Nome e indirizzo del datore di lavoro San Francisco Bay Area, New York, London, Buenos Aires, Paris

- Tipo di azienda o settore Angel investing

- Tipo di impiego Angel investor

- Principali mansioni e responsabilità Decisioni Investimento, Gestione Fondi Investimento

- Date (da – a) Agosto 2017 - Marzo 2021

- Nome e indirizzo del datore di lavoro SOSV, Londra, New York

- Tipo di azienda o settore Venture Capital

- Tipo di impiego Partner

- Principali mansioni e responsabilità Decisioni Investimento, Gestione Fondi Investimento, Supporto a startup, Relazione con Investitori, Risk Management



- Date (da – a) Maggio 2014 - Ottobre 2015

- Nome e indirizzo del datore di lavoro WM – Waymedia, Buenos Aires

- Tipo di azienda o settore Telecomunicazioni

- Tipo di impiego Co-founder

- Principali mansioni e responsabilità Strategia e Vendite

- Date (da – a) Aprile 2013 - Aprile 2015 (2 anni 1 mese)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro The Fan League, Buenos Aires

- Tipo di azienda o settore Videogiochi

- Tipo di impiego Co Founder



- Principali mansioni e responsabilità Strategia e Vendite

- Date (da – a) Novembre 2011 - Marzo 2013

- Nome e indirizzo del datore di lavoro Buffalo, Buenos Aires

- Tipo di azienda o settore Videogiochi

- Tipo di impiego Founder

- Principali mansioni e responsabilità Strategia e Vendite

- Date (da – a) Febbraio 2008 - Ottobre 2011 (3 anni 9 mesi)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro Coolies, Città del Messico

- Tipo di azienda o settore Cibo e Bevande



• Tipo di impiego Co Founder

• Principali mansioni e responsabilità Strategie e Vendite

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (da – a) 2016

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione University of California, Berkeley, Haas School of Business

• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Venture Capital Executive Program – Competenze: Venture Capital, Startup Valuation, Sales

• Qualifica conseguita Certificazione

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) N/A

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

PRIMA LINGUA **Spagnolo**

ALTRE LINGUE

• Capacità di lettura **Inglese**
Eccellente

• Capacità di scrittura Eccellente

• Capacità di espressione orale Eccellente

Francese



- Capacità di lettura Elementare
- Capacità di scrittura Elementare
- Capacità di espressione orale Elementare

- Capacità di lettura **Italiano**
Buono
- Capacità di scrittura Buono
- Capacità di espressione orale Buono

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Ho sviluppato solide competenze interpersonali e di comunicazione attraverso la mia esperienza come fondatore di startup e investitore di venture capital. Guidare team in ambienti ad alta pressione mi ha richiesto di costruire fiducia, gestire conflitti e promuovere la collaborazione attraverso team multiculturali. Come investitore di venture capital, ho interagito con fondatori, investitori e stakeholder di diversi background, affinando la mia capacità di ascoltare attivamente, comunicare idee con chiarezza e costruire relazioni a lungo termine. Questa esperienza ha inoltre rafforzato le mie competenze di negoziazione, public speaking e mentoring.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Come ex fondatore, ho costruito e fatto crescere con successo multiple aziende, il che ha comportato la supervisione delle operazioni quotidiane, la guida di team interfunzionali, la gestione dei budget e l'assicurazione del raggiungimento di ambiziosi obiettivi di crescita. Questa esperienza diretta ha affinato la mia capacità di coordinare progetti con tempi stretti mantenendo efficienza e concentrazione. Nel mio attuale ruolo di investitore di venture capital, gestisco simultaneamente molteplici opportunità di investimento, valuto i rischi e guido le aziende in portafoglio attraverso decisioni chiave e sfide di crescita. Questi ruoli hanno rafforzato le mie competenze di pianificazione strategica, project management e definizione delle priorità tra richieste concorrenti.