NOME E INFORMAZIONI DI CONTATTO	Fabrizio Bugamelli
POSIZIONE	
ESPĒRIENZA LAVORATIVA	
01/09/2020 - 19/11/2020	Business developer della Unit Spin Off Almacube srl, incubatore di Unibo . Bologna, Italia
03/09/2001 - 22/07/2020	Amministratore delegato AlmaCube, incubatore dell'Università di Bologna , Bologna, Italia
	Consulenza marketing e strategica finalizzata al business development degli spin off tecnologici dell'Università di Bologna. E' stato nominato nel consiglio di amministrazione di 12 spin off di Unibo (Almaplasma srl,mHealth Technology srl, Wellmicro srl, Sinbiosys srl, Eyecan srl, LawFoodSafety srl, Bitnomos srl; Fragile srl; GreenArco srl; Mysurable srl, Nextema srl; Targeting Gut Disease srl) con l'obiettivo di supportare le partnership industriali e lo sviluppo commerciale delle singole società
01/01/2003 - 19/11/2020	professore a contratto Università di Bologna , Bologna, Italia
	titolare del corso Laboratorio di creazione d'impresa T-A
02/01/2006 - 30/11/2013	responsabile organizzativo PNICube, associazione incubatori universitari
	ha coordinato l'organizzazione di 6 edizioni del Premio Nazionale per l'Innovazione, la più importante iniziativa italiana finalizzata ad aiutare il business development degli spin off tecnologici mettendoli in contatto con i principali attori Corporate dell'Open Innovation e con i fondi di Venture Capital

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

02/09/1996 - 01/12/1997

Master in Gestione d'Impresa

Profingest, Bologna - Italia

02/10/1989 - 29/02/1996

Laurea in Scienze Politiche

Università di Bologna, Bologna - Italia votazione 110/110

- CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI Madrelingua

Italiano

Altre lingue

Inglese

Comprensione

Ascolto- B2 Lettura- B2 Parlato

Interazione orale- B1

Produzione orale- B1

Scrittura

B2

Francese

Comprensione Ascolto- B2 Lettura- B2

Parlato

Interazione orale- A2 Produzione orale- A2 Scrittura A2

Capacità correlate al

lavoro

- Capacità organizzative e di delega
- Sviluppo di partnership industriali
- · Gestione dei progetti
- Valutazione e analisi del cliente
- NegoziazioneConsulenza
- Pianificazione strategica

Competenze comunicative

- Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza.
- Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti.
- Eccellente capacità di ascolto che presta molta attenzione ai dettagli.

Competenze organizzative e manageriali

- Esperienza nel dirigere team interfunzionali.
- · Proattivo nel prendere l'iniziativa.
- Ottime competenze di project management, con esperienza nel portare a termine i progetti rispettando i tempi e il budget.
- · Orientato all'obiettivo e ai risultati.

Competenze digitali

Elaborazione delle informazioni;

Utente avanzato

Creazione di contenuti-

Utente autonomo **Problem solving:**Utente autonomo

Comunicazioni:

Utente avanzato

Livelli di sicurezza: Utente autonomo

Altre capacità e competenze

Bologna, 20 novembre 2020